

WORKSHOP

50% van de juweliers zijn niet verzekerd... Waarom ?

50% des bijoutiers ne sont pas assurés... Pourquoi?

Nationale veiligheidscolloquium – Colloque national pour la sécurité
21/11/2011

Cedric van den Abeele – Managing Director
Anglo Belge / Silk Insurance

Pourquoi ?

- Je suis très bien protégé
- J'ai des économies qui me permettront de faire face
- Je n'ai pas trouvé d'assureurs
- L'assurance est trop chère
- Je me protège moi-même (chien, armes,...)
- L'assureur ne paye jamais
- Je m'en occupe demain
- L'assureur est trop exigeant, il veut se couvrir de tous côtés

Waarom ?

- Ik ben goed beveiligd
- Ik heb een spaarpot aangelegd
- Ik vind geen verzekeraars
- Verzekering is veel te duur
- Ik verdedig mij alleen (hond, wapen,...)
- Verzekeraars betalen toch nooit
- Ik bekijk dat morgen
- De verzekering is te veeleisend, het dekt zich van alle kanten in



Wat men vergeet...
Ce qu'on oublie...

Het gaat over uw
goederen, maar...

Il s'agit de vos
marchandises,
certes...



Ce qu'on oublie...
Wat men vergeet...

Il s'agit surtout de
VOUS

Het gaat uiteindelijk
over U



Le quatuor vertueux...
De ideale kringloop...



De ideale kringloop...
Le quatuor vertueux...



Geen verzekering = geen oplossing

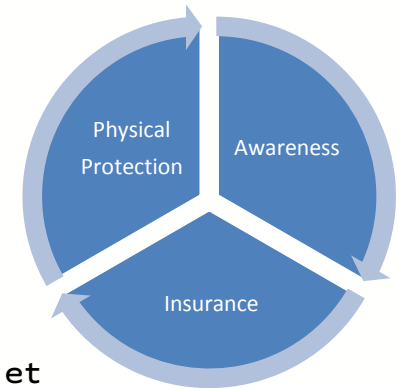
Non-assurance = non-solution

Sur le long-terme, tout le démontre :

- Non-assuré =
 - Mal protégé
 - Inconscience du risque / Mal renseigné
 - Comportements violence
- Insuffisamment assuré =
 - Mal indemnisé

Op lange termijn wijst alles in die richting :

- Niet verzekerd =
 - Slecht beveiligd
 - Niet risico-bewust / niet op de hoogte
 - Onaangepaste / gewelddadige reacties
- Onvoldoende verzekerd =
 - Slecht uitbetaald



Soyez acteurs de votre sécurité

Neem uw veiligheid in eigen handen

⇒ (R)ASSUREZ-VOUS

- Faites appel à un courtier / assureur spécialisé
- Faites une audit
 - Chiffres
 - Sécurité
 - Protections physiques
 - Approche comportementale
- Soyez transparents (situation, budget)
- Comprenez que c'est un contrat (droits / obligations)

⇒ HEB VERTROUWEN

- Maak beroep op gespecialiseerde vaklui (verzekeraar + makelaars)
- Maak een risico-analyse
 - Cijfers
 - Beveiliging
 - Fysieke bescherming
 - Gedrag
- Wees transparant (bestaande situatie, budget)
- Vergeet niet : een contract houdt wederzijdse verbintenissen in



Conclusie / Conclusion

- ⇒ Neem geen risico om in een paar minuten tijd uw levenswerk te verliezen
- ⇒ Ne prenez pas le risque de laisser détruire en quelques minutes ce que vous avez mis toute une vie à bâtir





Voor verdere inlichtingen over het
SILK verzekeringsprogramma

www.anglobelge.com

03 218 91 28

info@anglobelge.com

Pour tout information au sujet du
programma d'assurance SILK